

## Einkauf

E5	Einkauf Grundlagen
E1	Strategischer Einkauf
E3	Lieferantenmanagement
E2	Einkaufscontrolling
E4	Erfolgreiche Verhandlungsführung
G1	Einkaufsassistentz
PO2	Rechte für Einkäufer
G3	Projekteinkauf
G4	Einkaufsoptimierung
???	Einkauf 4.0
G5	Projektmanagement Einkauf
O1	E-Commerce und Logistik
-	Einkauf Unternehmensleitung
G2	Logistik
G3	Category Management
G4	Zeitmanagement für Einkäufer
PO5	Supply Chain Management
G1	TOP-Skills für Einkäufer
G2	Konfliktmanagement für Einkäufer
O3	Rhetorik für Einkäufer
-	Zoll Praxisworkshop
-	Brexit: Exporte
-	Importe aus Drittländern
-	Freihandelsabkommen

## Marketing

E6	Marketing Grundlage
-	Marketing Expertise
E2	Corporate Identity
G4	Marketingstrategien
G5	Produkt Marketing
E3	Dialog Marketing
G1	Content Marketing
PO2_1*	Influencer Marketing
E1	Kampagnenmanagement
PO3_1	Inbound Marketing
PO4_1*	Instagram Marketing
PO5_1	Social Media Aufbau
PO1_1	Facebook Marketing
PO2_1	Social Media Marketing
PO3_1	Social Media Analyse
PO4_1	Storytelling im Marketing

## Vertrieb & Verkauf

E2	Vertrieb & Verkauf Grundlagen
E3	Neukundengewinnung
E5	Kundenbindung
E4	Key Account Management
E1	Vertriebs-Controlling
G5	Messtraining
G1	Verkaufsgespräche
E6_PO_1	CRM Vertrieb
G2	Abschlussorientierter Verkauf
G3	Reklamationsmanagement
G4_1	Lead-Management
O5	Präsentationstraining
G1	Erfolgreiches Vertriebsmanagement
G2	Social Selling
G3	Sales Support
G4_1	Verkaufen mit Persönlichkeit

## Projektmanagement

E2	Projektmanagement Grundlagen
E3_1	Hybrides Projektmanagement
E1_1	Agiles Projektmanagement
E5	Multiprojekt Management
E3	Projekt Controlling
E6	Projektplanung
E2	Change im Projektteam
E4	Konfliktmanagement im Projekt

## Führung & Leadership 11

E4	<u>Führung Grundlagen</u>
-	Young Professionals
E5	<u>Führen unter Kollegen</u>
E6	<u>Erstmals Führungskraft</u>
E2	<u>Teams führen</u>
E3	<u>Erfolgreiche Kommunikation</u>
O5	Digitales führen
O1	Gesund Führen
E1	<u>Führungstechniken</u>
O2	Frauen in Führung
E5	<u>Mitarbeitergespräche</u>
O3	Leading Change
O4	Coaching Methoden
E4	<u>Feedback Gespräche</u>
E6	<u>Zeit- und Selbstmanagement</u>
E1	<u>Konfliktmanagement</u>
O5	Stressmanagement
G1	Zielmanagement
O2	Powertraining
G3	Schwierige Gespräche führen
O4	Performance Leadership
G5	Schwierige Mitarbeiter führen
O1	<u>Mitarbeitermotivation</u>
G2	Leadership 4.0

## Generalmanagement

O3	New Leadership
PO4	Agile Führung
O5	Excellent Leadership
O1	Empowerment
O2	TOP-Skills in der Führung
G3	Erfolgreiche Verhandeln
O4	Innovationsmanagement
-	Purpose
G5	Überzeugend auftreten (verhalten)
O1	Design Thinking
O2	Rhetorik für Manager
O3	Remote Teams
G4_1	Lean Management
O5	Fehlerkultur 4.0
O1	Home Office
O2	Digitales Office

## Personalmanagement

E1	Personalmanagement Grundlagen
E5	Strategisches Personalmanagement
G3	Agiles Personalmanagement
PO4	Talentmanagement
E4	HR-Strategien
O5	Employer Branding
G1	Personalmarketing
PO2_1	Social Media HR
E6	Kompetenzmanagement
PO3_1	Onboarding
G4	Personalcontrolling
G5	Mitarbeiterbindung
E2	HR-Prozesse
PO1_1	Bewerbermanagement
PO2_1	Vergütungssysteme
G3	Personalplanung

-	Personalreferent
PO4_1	Recruiting
G5	Trennungsmanagement
-	Personalmanager

## Persönlichkeit

E2_PO_1	Selbstmarketing
O1	Überzeugend auftreten
O2	Kommunikation
G3	Rhetorik
-	Medientraining
O4	Resilienz
O5	Empathie
O1	Präsentation
O2	Gesundheitsmanagement
G3	Workshops & Moderationen
G4	Zeitmanagement
-	Executive Coaching
O5	Rednertraining
G1	Feedback
O2	People & New Work
E1	<u>Verhandlungsführung E1</u>

## Change Management

E3	Grundlagen Change Management
E5	Change und Leadership
E4	Konfliktmanagement
E6	Change im Projekten

## Controlling

E4	Controlling Grundlagen
O3	Controlling in KMU
O4	Controlling in Vereinen
O5	Integriertes Ergebniscontrolling
EINKAUF	Einkaufscontrolling
VERTRIEB	Vertriebscontrolling
PROJEKT	Projektcontrolling
O1	BWA
G2	Prozesscontrolling
G3	Finanzcontrolling
O4	Nachkalkulation
O5	Powerquery

## Finanzwirtschaft

	Finanzwirtschaft Grundlagen
	Aufbau
	Financials & Taxes
	Forderungsmanagement

## Train the Trainer

	Train the Trainer
--	-------------------

## Digitale Transformation

	Kick-Off Digital
	Seminare
	Understanding Digitaltechnologies
	Customer Centricity
	future marketing
	Digitalization in sm. companies
	Agile organisation
	Leadership 2030
	Agile methoden
	Teambuilding at Home
	Digital Beratung
	Digital Leadership

\*790€ \*\*